

# 仲間が上司に!?

「中人は縁に出会った縁をもいかす」。トレートに表現するように、政財界のパイピしたものである。出会いの一部をこ

に引き抜かれた後も、『太田社長』とは呼べないんですよ。なので社長就任後も以前と同じように私だけが『太田さん』って呼んで、みんなから不思議な顔で見られます」

子会社社長に就任した清水氏にしてみれば、太田氏も上司のはず。だが上司と呼べるのは何年経っても佐藤会長だけのようだ。

## 「高野詣で」で根負け 誘った20代経営者の営業

日本エヴィクサー 瀧川 淳 社長

スリープロ 高野 研 社長

# 遊抄

はユニバック時代、持るさで次々と大手企業東京海上火災保険（現・日動火災保険）の石原（当時本部長）とのバキ、日本IBMをのけてり付けるという大技をけることもあったとい

時、付あった現・ア長の太氏もい総合研券システム本部長時代合いは今や20年以上にだ。



アルゴ21 太田 清史 社長

、アルゴ21設立に当た藤氏は清水氏を有無を「新会社に引っ張り込んで実績を買われた清水氏に野村証券から開発案して皆をアッと言わせ総研の専務取締役を務太田氏のもとにねじ込った。

さんがアルゴ21の社長

「その商売辞めた方が良いよ」

日本エヴィクサー（東京都新宿区）の瀧川淳社長がスリープロ（東京都新宿区）の高野研社長から初めて会った時に言われた言葉だ。

二人が出会ったのは、瀧川社長はパソコンの遠隔操作システムを韓国から持ち込み、ビジネスにすべく東奔西走していた頃だ。

ある交流会に参加した瀧川社長は高野社長の姿を見つけた。パソコンの出張サポート会社スリープロも、若くして株式上場を遂げた高野社長も知っていた。「スリープロに自社のシステムを使ってもらえれば」

好機到来と、早速プレゼンテ



日本エヴィクサー 瀧川 淳 社長



スリープロ 高野 研 社長

# 社長と呼べない川

ーションを開始した。

「その手のシステムは40、50紹介されたが、どれも変わり栄えはしないと断られました。その商売は上手くいかないと言われ、それからというもの、月に数回は高野さんのところへ営業に行くことにしたのです」

10回程通った頃か、高野社長は瀧川社長に興味を持ち始めたという。

「『なんでこんな商売しているの?』『どこ出身?』こんな質問をされるようになりました。私は当時、26歳。高野さんも若くして起業している。親近感を抱いたのでしょ。次第に経営のアドバイスを求めたり、一緒に食事を取るような仲になっていきました」

瀧川社長の一念が通じた。終に高野社長も根負け。スリープロでは日本エヴィクサーのパソコン遠隔操作システムを導入することになった。

## アスキーを縁に出会った セミナー講師とエンジニア

ヒューマンシステム 湯野川 恵美 社長

Eストアー 石村 賢一 社長



ヒューマンシステム 湯野川 恵美 社長

「二、三步先に行くものは成功する」

阪急グループ創始者小林一三の言葉だが、言うは易く行は

難しである。

システム開発会社ヒューマンシステム（東京都港区/年商9億4000万円）の湯野川恵美社長

とレンタルサーバー事業のEストアー（東京都新宿区/年商13億円）の石村賢一社長とは10年来の付き合いだ。

湯野川社長は、アスキー向けセミナー講師をしていた時期があった。も当時アスキーに勤め時おり講師控え室に顔

いた。二人ともエンジニアとすぐに二人は苦労話にせるようになった。

ヒューマンシステム1992年、Eストアーは19長としては、湯野川社

## ウェブが繋いだ 「社長日記 SNSで経



グローバル・フレックス・プランニング 大木 佑輔 社長



ペーパーボーイアンドコー 家入一真 社長

（谷区：大木佑輔社長GFP）には、SNSル・ネットワーク）国内3位のペ

低い

プイ

テ開

けバ

ッラ

（

の専門紙

派

2-15  
3)6846

ソフトハウスに朗報!

案件情報

人材&

紙面サイズ

法律相談 1円会社を作ら

第110回

Q 若い頃から派手好きだったという伯父（母の兄）さんは、現在、東京でイベント

がなければ設立されなかった。しかし、IT化や巨にに応じて、経営を自由くするために、会社

今の内な